

# ДОГОВОР № \_\_\_\_\_ с региональным представителем

г. Тольятти

"\_\_" \_\_\_\_\_ 2013 г.

ИП Евдокимова Эльвира Анатольевна, именуемый в дальнейшем «Поставщик», в лице Евдокимовой Эльвиры Анатольевны, действующего на основании свидетельства, с одной стороны, и

\_\_\_\_\_, именуемый в дальнейшем «Региональный представитель», в лице

\_\_\_\_\_, действующего на основании \_\_\_\_\_, с другой стороны, вместе и по отдельности именуемые «Стороны», заключили настоящее соглашение о нижеследующем:

## 1. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА

1.1. Региональный представитель своими силами и за свой счет осуществляет привлечение потребителей продукции Поставщика (далее по тексту – Покупателей) на территории \_\_\_\_\_ на условиях, определенных настоящим Договором.

1.2. Поставщик оплачивает выполненные Региональным представителем работы по привлечению Покупателей в порядке и на условиях настоящего Договора.

1.3. Срок окончания договора – 31 декабря 2013 года.

## 2. ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ СТОРОН

### 2.1. Поставщик обязан:

2.1.1. Предоставить Региональному представителю не эксклюзивное право и выдать доверенность на ведение переговоров с потенциальными Покупателями с целью информирования их о видах поставляемой продукции;

2.1.2. В случае заключения Поставщиком договоров на поставку продукции с Покупателями, привлеченными Региональным представителем, своевременно уплачивать Региональному представителю вознаграждение, предусмотренное настоящим Договором;

2.1.3. В случае если потенциальный Покупатель обратился к Поставщику напрямую, после переговоров с Региональным представителем, и Поставщику стало об этом известно, Поставщик обязан записать данного Покупателя под соответствующего Регионального представителя.

2.1.3.1. Если данный Покупатель ранее не указан в ежемесячных отчетах согласно п.п. 2.3.4. до момента обращения Покупателя напрямую к Поставщику, то такой Покупатель не может быть привязан к данному Региональному представителю.

2.1.3.2. Если данный Покупатель указан в отчетах согласно п.п. 2.3.4. у двух и более Региональных представителей, этот Покупатель закрепляется за Региональным представителем, в отчете которого указаны переговоры на более позднюю дату.

2.1.4. Предоставлять бесплатно, с использованием собственного web-сайта ([www.uniru.ru](http://www.uniru.ru)) и электронной почты Региональному представителю доступ к информации и материалам в электронном виде (прайс-листы, тексты типовых коммерческих предложений и договоров поставки продукции и др.), необходимых для его деятельности по привлечению Покупателей.

### 2.2. Поставщик имеет право:

2.2.1. Заключать Договор поставки с Покупателем, привлеченным Региональным представителем, на своих условиях, определяемых в ходе последующих переговоров с Покупателем, сообщая о достигнутых итоговых договоренностях Региональному представителю;

2.2.2. Контролировать работу Регионального представителя путем выборочных опросов потенциальных Покупателей из списка тех, с кем Региональный представитель проводил предварительные переговоры;

2.2.3. Отозвать доверенность Регионального представителя и досрочно расторгнуть настоящий Договор в одностороннем порядке, в случае нарушения Региональным представителем условий настоящего Договора или нанесения своими действиями ущерба деловой репутации Поставщика;

### 2.3. Региональный представитель обязан:

2.3.1. Активно и тщательно проводить поиск потенциальных Покупателей на продукцию Поставщика, заботясь о создании его положительного имиджа в соответствующем регионе;

2.3.2. Лично вести предварительные переговоры с потенциальными Покупателями, на основании представленной Поставщиком информации о предлагаемой продукции с учетом текущей ценовой политики Поставщика;

2.3.3. По итогам предварительных переговоров с потенциальным Покупателем, заинтересованном в заключении с Поставщиком договора поставки продукции, в течение трех дней передать Поставщику контактную информацию об этом Покупателе;

2.3.4. Ежемесячно предоставлять Поставщику отчет в электронном виде, обо всех выполненных контактах (удачных и неудачных) в ходе выполнения работ по настоящему договору;

\_\_\_\_\_/Поставщик/

\_\_\_\_\_/Региональный  
представитель/

- 2.3.5. По просьбе Поставщика представлять интересы Поставщика в момент сдачи-приемки поставляемой продукции на территории соответствующего Покупателя;
- 2.3.6. Сообщать ставшую известной информацию о положении на рынке и о деятельности конкурентов Поставщика, в частности, о ценах и условиях, на которых они продают аналогичную продукцию;
- 2.3.7. Не оказывать никаких услуг конкурентам Поставщика, как на возмездной, так и безвозмездной основе, включая передачу любой ставшей известной Региональному представителю в ходе выполнения работ по настоящему договору информации;
- 2.3.8. Для связи с Поставщиком в целях оперативного обмена информационными материалами создать собственный электронный почтовый ящик на русскоязычном почтовом сервере (mail.ru, inbox.ru, gmail.com и др.), предоставляющем подобную услугу бесплатно.

#### **2.4 Региональный представитель имеет право:**

- 2.4.1. Раз в месяц получать от Поставщика информацию о выполненных платежах привлеченных им Покупателей, с которыми Поставщик заключил договор поставки продукции, либо получать такую информацию, непосредственно у Покупателей, действуя на основании доверенности Поставщика;
- 2.4.2. Получать консультации у Поставщика по всем вопросам, возникающим в ходе предварительных переговоров с потенциальными Покупателями;
- 2.4.3. Запрашивать у Поставщика любую дополнительную находящуюся в открытом доступе информацию по продукции, предлагаемой Поставщиком, а также бесплатно скачивать с web-сайта ([www.uniru.ru](http://www.uniru.ru)) Поставщика и использовать в своей деятельности любые информационные материалы;
- 2.4.4. По поручению Поставщика выполнять любые другие виды работ, связанные с исполнением Поставщиком заключенных с Покупателями договоров поставки продукции, оплачиваемые на основании отдельных договоренностей;
- 2.4.5. Способствовать Поставщику в поиске заинтересованных в продвижении продукции и услуг Поставщика лиц и заключении с такими лицами договоров регионального представительства, аналогичных настоящему Договору. Региональный представитель, который своими силами обеспечил Поставщику привлечение новых территориально распределенных Региональных представителей, имеет право на дополнительное вознаграждение, предусмотренное настоящим Договором;
- 2.4.6. С учетом сложившейся рыночной конъюнктуры вносить предложения по совершенствованию, в т.ч. видоизменению, Поставщиком отдельных видов своей продукции, а также изменению им ценовой политики;
- 2.4.7. В случае своей активной и успешной работы (привлечено договоров на общую сумму не менее 1 млн. руб.) получить премиальное вознаграждение, предусмотренное настоящим Договором.

### **3. ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ РЕГИОНАЛЬНОГО ПРЕДСТАВИТЕЛЯ**

3.1 Вознаграждение Регионального представителя в виде денежной выплаты составляет 10 (десять) % от каждой выплаченной Поставщику суммы Покупателем, привлеченным данным Региональным представителем в течение действия настоящего договора, но не более 12 месяцев, начиная со дня первой оплаты данного Покупателя.

3.1.1. Вознаграждение по каждой заявке на поставку продукции от привлеченного Покупателя выплачивается Региональному представителю после исполнения Поставщиком всех своих обязательств по этой заявке перед Покупателем и поступления средств по этой заявке на р/с Поставщика в полном объеме.

3.1.2. Срок оплаты вознаграждения Региональному представителю по каждой заявке от привлеченного им Покупателя не позднее 20 дня месяца следующего за месяцем поступления денежных средств от соответствующего Покупателя на р/с Поставщика.

3.2. Вознаграждение Регионального представителя по п.п. 2.4.5. составляет 10 (десять)% от каждой суммы полученного от Поставщика вознаграждения Регионального представителя привлеченного настоящим Региональным представителем в течение действия данного договора, но не более 12 месяцев со дня подписания аналогичного договора с привлеченным Региональным представителем.

3.2.1. Вознаграждение по п.п. 3.2. выплачивается Региональному представителю 1 раз в месяц, с 1 по 20 число по итогам предыдущего месяца.

3.3. Вознаграждение по п.п. 2.4.7. выплачивается Региональному представителю в виде денежной премии и составляет 10.000 рублей (за первый и каждый последующий 1 млн. рублей).

3.3.1. Вознаграждение по п.п. 3.3. выплачивается Региональному представителю в течение 20 дней после проверки и подтверждения наступления данного факта, по письменному заявлению от Регионального представителя.

3.4. Для получения вознаграждения по настоящему договору Региональный представитель обязан указать в настоящем Договоре реквизиты своего лицевого счета (счета банковской карты). Выплата вознаграждения производится в безналичном порядке путем перечисления на счет, указанный Региональным представителем в настоящем Договоре.

### **4. ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СТОРОН**

4.1. В случае нарушения сроков перечисления денежных средств, предусмотренных п.п. 3.1.2., п.п. 3.2.1., п.п. 3.3.1. настоящего Договора, Поставщик уплачивает Региональному представителю неустойку в размере 0,05% от полагающегося размера вознаграждения за каждый день просрочки.

\_\_\_\_\_/Поставщик/

\_\_\_\_\_/Региональный  
представитель/

4.2. Поставщик не несет ответственности по любым обязательствам Регионального представителя перед третьими лицами.

## 5. ПОРЯДОК РАССМОТРЕНИЯ СПОРОВ

5.1. В случае возникновения споров между сторонами по условиям настоящего Договора или в связи с ним, стороны обязуются принять все меры для урегулирования споров путем проведения переговоров между собой с учетом взаимных интересов.

## 6. ПРОЧИЕ УСЛОВИЯ

6.1. Никакой из Сторон не может быть предоставлено право действовать в качестве доверенного лица другой Стороны, в каких бы то ни было целях, принимать решения от имени другой Стороны за исключением случаев, предусмотренных Договором.

6.2. Региональный представитель не имеет право подписи от лица Поставщика.

6.3. К отношениям сторон по настоящему Договору и по тем вопросам, которые не урегулированы или не полностью урегулированы настоящим Договором, применяется законодательство Российской Федерации.

6.4. Стороны считают содержание настоящего Договора конфиденциальным и обязуются не предавать его огласке, а также не передавать третьим лицам.

6.5. Все изменения и дополнения к настоящему Договору действительны, если они совершены в письменной форме и подписаны полномочными представителями Сторон.

6.6. Стороны доверяют информации полученной друг от друга по электронной почте с указанных в настоящем Договоре e-mail адресов. В любом случае, любой документ, приложение к настоящему Договору должен быть выслан другой Стороне Договора по почте не позднее 10 дней после его составления.

6.7. Любая из Сторон вправе расторгнуть настоящий Договор в одностороннем порядке, предварительно уведомив другую сторону не менее чем за 30 (Тридцать) дней до такого расторжения.

## 7. ПОРЯДОК ПОДПИСАНИЯ СТОРОНАМИ НАСТОЯЩЕГО ДОГОВОРА

7.1. После согласия Регионального представителя с условиями настоящего Договора и отправки Поставщику предварительного сообщения о таком согласии Региональный представитель оформляет (вносит свои реквизиты) настоящий Договор в 2 (двух) экземплярах, подписывает и отправляет оба экземпляра Почтой России. Получив этот договор, Поставщик подписывает и заверяет печатью оба экземпляра, один из которых вместе с доверенностью он высылает Региональному представителю Почтой России, или транспортной компанией, вместе с первыми заказанными образцами. С этого момента договор считается заключенным.

## 8. АДРЕСА И ПЛАТЕЖНЫЕ РЕКВИЗИТЫ:

### 8.1. Поставщик

Поставщик \_\_\_\_\_

### 8.2. Региональный представитель

Ф.И.О. \_\_\_\_\_

Паспорт \_\_\_\_\_

Проживающий по адресу: \_\_\_\_\_

телефон (обязательно): \_\_\_\_\_

e-mail (обязательно): \_\_\_\_\_

Реквизиты для перечисления средств:

Счет \_\_\_\_\_

Реквизиты банка, в котором открыт счет \_\_\_\_\_

Региональный  
представитель \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_/Поставщик/

\_\_\_\_\_/Региональный  
представитель/